

Ciudad de México, a 18 de julio de 2019

**Kimberly-Clark de México, S.A.B. de C.V.**  
**RESULTADOS DEL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2019**

Puntos sobresalientes:

- Las ventas del segundo trimestre crecieron 7% alcanzando \$11.3 miles de millones, un nuevo récord trimestral.
- Ligeramente mejor comparativo de costos.
- Mejoran los márgenes bruto, operativo, neto y de EBITDA en comparación al año anterior y al trimestre previo.
- El EBITDA del período fue de \$2.8 miles de millones. El margen mejoró 180 puntos base año contra año y 160 puntos base secuencialmente a 24.8%.
- Ahorros en costos de aproximadamente \$400 millones.

**RESULTADOS FINANCIEROS TRIMESTRALES**

Preparados conforme a Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS)  
Millones de pesos

	<u>2T'19</u>	<u>2T'18</u>	<u>VARIACIÓN</u>
<b>VENTAS NETAS</b>	<b>\$11,286</b>	<b>\$10,589</b>	<b>6.6%</b>
<b>UTILIDAD BRUTA</b>	<b>4,199</b>	<b>3,815</b>	<b>10.0%</b>
<b>UTILIDAD DE OPERACIÓN</b>	<b>2,297</b>	<b>2,036</b>	<b>12.8%</b>
<b>UTILIDAD NETA</b>	<b>1,307</b>	<b>1,100</b>	<b>18.8%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>2,802</b>	<b>2,439</b>	<b>14.9%</b>

Las ventas netas crecieron 7%. El precio y la mezcla contribuyeron en 8% mientras que el volumen estuvo ligeramente por debajo decreciendo 1%.

Productos al Consumidor creció 6%, Professional lo hizo en 6% y las exportaciones fueron 3% menores a las del año anterior ya que vendimos más tissue localmente.

La utilidad bruta aumentó 10% y el margen de 37.2% fue 120 puntos base mayor al del año anterior y 200 puntos base mejor secuencialmente. Esto a pesar de que los costos de fibras

vírgenes y para reciclar, así como de la energía fueron mayores. La paridad peso dólar más débil incrementó la presión en costos. El programa de reducción en costos generó aproximadamente \$400 millones en el trimestre, ayudando a mitigar los impactos negativos en el costo.

Los gastos de operación aumentaron 7% y se mantuvieron constantes como porcentaje de las ventas en 16.9%. Mantenemos así una operación delgada y seguimos invirtiendo de manera eficiente en nuestras marcas y productos.

La utilidad de operación se incrementó en 13% y el margen fue de 20.3%, un incremento de 110 puntos base contra el año anterior y una mejora secuencial de 160 puntos base.

El EBITDA se incrementó en 15% alcanzando \$2.8 miles de millones durante el trimestre y el margen fue de 24.8% del cual aproximadamente 60 puntos base se derivan de la aplicación del IFRS 16.

El costo financiero fue de \$379 millones en el segundo trimestre comparado con \$455 millones en el mismo periodo del año anterior. Los intereses fueron más altos debido a los intereses relacionados con los pasivos de arrendamientos de acuerdo a IFRS 16. La ganancia cambiaria durante el periodo fue de \$20 millones comparada con una pérdida de \$93 millones el año anterior.

La utilidad neta incrementó 19% y la utilidad neta por acción del trimestre fue de \$0.42

Durante los últimos doce meses, hemos invertido \$1,049 millones en Capex y pagamos \$4,849 millones a nuestros accionistas.

Al 30 de junio de 2019, la posición de efectivo de la compañía totalizó \$6.7 miles de millones.

La deuda neta al 30 de junio de 2019 fue de \$15.5 miles de millones comparada con \$15.4 miles de millones al 31 de diciembre de 2018. La deuda a largo plazo representó 97% del total y toda la deuda estaba denominada en pesos.

La norma de contabilidad IFRS 16 sobre arrendamientos entró en vigor el 1 de enero de 2019. La misma requiere que aquellos contratos de arrendamiento que tengan un valor significativo y un plazo mayor a doce meses se reconozcan como activos por derecho de uso junto con los pasivos relacionados. De igual manera se debe reconocer la depreciación del activo, los intereses y las fluctuaciones cambiarias del pasivo. Los efectos en el balance de Kimberly-Clark de México al 30 de junio de 2019 son el reconocimiento de \$1.3 miles de millones en activos por derecho de uso y \$1.3 miles de millones de pasivos. Los efectos en la utilidad de operación y utilidad neta del trimestre no son materiales. El efecto en el EBITDA fue de \$73 millones.

En dólares, bajo los principios de contabilidad utilizados en Estados Unidos de Norteamérica (US GAAP), las ventas netas se incrementaron 5% en el trimestre, la utilidad de operación incrementó 9% y la utilidad neta incrementó 18%.

## RESULTADOS FINANCIEROS ACUMULADOS

Millones de pesos

	<u>6M'19</u>	<u>6M'18</u>	<u>VARIACIÓN</u>
VENTA NETA	\$22,300	\$20,796	7.2%
UTILIDAD BRUTA	8,074	7,541	7.1%
UTILIDAD DE OPERACIÓN	4,357	4,056	7.4%
UTILIDAD NETA	2,468	2,307	7.0%
EBITDA	5,360	4,876	9.9%

## POSICIÓN FINANCIERA

Millones de pesos

	<u>Al 30 de junio</u>	
	<u>2019</u>	<u>2018</u>
<u>Activos</u>		
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 6,703	\$ 7,510
Cuentas por cobrar	7,059	7,531
Inventarios	3,332	3,677
Propiedades, planta y equipo	17,419	17,838
Activos por derecho de uso	1,335	-
Instrumentos financieros derivados	3,728	3,708
Intangibles y otros activos	<u>3,260</u>	<u>3,352</u>
Total	\$42,836	\$ 43,616
<u>Pasivos y Capital Contable</u>		
Préstamos bancarios	\$ 235	\$ 230
Porción circulante de la deuda a largo plazo	400	1,500
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	208	-
Cuentas por pagar	5,707	5,859
Beneficios a los empleados	831	954
Reembolso de capital	3,589	3,656
Pasivos acumulados y provisiones	2,387	2,005
Impuestos a la utilidad	408	320
Deuda a largo Plazo	23,673	24,469
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	1,125	-
Instrumentos financieros a largo plazo	276	-
Impuestos diferidos	599	858
Otros pasivos	564	491
Capital Contable	<u>2,834</u>	<u>3,274</u>
Total	\$42,836	\$ 43,616

## **FLUJO DE EFECTIVO**

Millones de pesos

	<b>Seis meses terminados al 30 de junio de</b>	
	<b><u>2019</u></b>	<b><u>2018</u></b>
<b>Utilidad antes de impuestos a la utilidad</b>	<b>\$3,611</b>	<b>\$3,303</b>
<b>Depreciación</b>	<b>1,003</b>	<b>819</b>
<b>Otros</b>	<b>746</b>	<b>754</b>
<b>Flujos utilizados en la operación</b>	<b><u>(991)</u></b>	<b><u>(2,072)</u></b>
<b>Flujos netos de actividades de operación</b>	<b>4,369</b>	<b>2,804</b>
<b>Inversiones y otros</b>	<b>(424)</b>	<b>(1,093)</b>
<b>Incremento en participación minoritaria</b>	<b>(120)</b>	<b>-</b>
<b>Préstamos obtenidos</b>	<b>-</b>	<b>3,035</b>
<b>Pagos de arrendamientos</b>	<b>(141)</b>	<b>-</b>
<b>Reembolso de capital</b>	<b>(1,195)</b>	<b>(1,218)</b>
<b>Pago de intereses</b>	<b><u>(732)</u></b>	<b><u>(690)</u></b>
<b>Efectivo generado</b>	<b>1,757</b>	<b>2,838</b>
<b>Efecto de tipo de cambio en efectivo</b>	<b>(53)</b>	<b>(2)</b>
<b>Efectivo al inicio del periodo</b>	<b>4,999</b>	<b>4,674</b>
<b>Efectivo al final del periodo</b>	<b>6,703</b>	<b>7,510</b>

### **Información sobre la conferencia telefónica**

La conferencia telefónica sobre el segundo trimestre de 2019 se llevará a cabo el viernes 19 de julio de 2019 a las 9:30 a.m. tiempo del este (8:30 a.m. tiempo del centro / hora de Mexico). Para participar en la conferencia, favor de llamar a los siguientes números telefónicos: desde Estados Unidos, al +1(888) 318-6429; desde otros países, al +1(334) 323-7224; el código de identificación es: KIMBERLY.

La repetición de la conferencia telefónica estará disponible hasta el 26 de julio de 2019. Para acceder a la repetición, favor de llamar a los siguientes números telefónicos: desde Estados Unidos, al +1(877) 919-4059; desde otros países, al +1(334) 323-0140; el código de identificación es: 25847967

**Kimberly-Clark de México S.A.B. de C.V.** fabrica y comercializa productos de consumo personal tales como pañales, toallas femeninas, papel higiénico, servilletas, pañuelos, toallas de papel, toallitas húmedas y jabones. Somos líderes de mercado en casi todas nuestras categorías con marcas como Huggies, Kleen-Bebé, Kleenex, Kimlark, Pétalo, Cottonelle, Depend, Kotex, Evenflo y Escudo.

### **Relación con Inversinistas Contacto**

Héctor Pliego  
Tel: (5255) 5282-7204  
Hector.pliego@kcc.com