

México, D. F. a 24 de Abril de 2014

Kimberly-Clark de México, S.A.B. de C.V.
RESULTADOS DEL PRIMER TRIMESTRE 2014

Puntos sobresalientes:

- Ventas de \$7,262 millones, 4 por ciento por debajo del año anterior.
- \$1,975 millones de pesos en EBITDA, un margen de 27.2%.
- \$1,739 millones de pesos de CAPEX en los últimos doce meses.

RESULTADOS

Preparados conforme a Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS)
 Millones de pesos, excepto utilidad por acción

	Trimestre terminado el 31 de Marzo de		
	<u>2014</u>	<u>2013</u>	<u>% CAMBIO</u>
VENTAS NETAS	\$7,262	\$7,572	(4)
UTILIDAD BRUTA	2,799	2,993	(6)
UTILIDAD DE OPERACIÓN	1,569	1,811	(13)
UTILIDAD NETA	974	1,170	(17)
UTILIDAD POR ACCIÓN (Pesos)	0.31	0.37	(16)
EBITDA	1,975	2,190	(10)

Durante el primer trimestre del 2014, continuamos con la debilidad en el consumo y un ambiente competitivo mucho más agresivo que derivó en menores ventas. A pesar de esto, continuamos con márgenes muy sólidos, buenas utilidades y sólida generación de EBITDA.

Las ventas netas decrecieron 4 por ciento, el EBITDA 10 por ciento y la utilidad neta 17 por ciento.

Los precios de venta estuvieron 5 por ciento por debajo del año anterior mientras que el volumen creció 1 por ciento. Durante el cuarto trimestre de 2013 redujimos precios y por lo tanto el comparativo luce negativo en este primer trimestre contra el año anterior.

El negocio de productos al consumidor decreció 4 por ciento, nuestro negocio de Professional registró un 2 por ciento de incremento y el negocio de exportación creció 1 por ciento.

Tuvimos incrementos en los precios de varias de nuestras materias primas. Las pulpas y celulosas, los súper absorbentes, derivados del petróleo y energía estuvieron por encima del año anterior, mientras que los precios de fibra para reciclar fueron menores. Los costos también estuvieron afectados por un peso más débil. Gracias a que los volúmenes

colocados fueron buenos, pudimos obtener eficiencias y mantener nuestros niveles de rentabilidad altos, lo que permitió que la utilidad bruta solo disminuyera 100 puntos base.

El EBITDA decreció 10 por ciento, registrando un margen de 27.2%.

En dólares, bajo principios de contabilidad utilizados en Estados Unidos de Norteamérica (US GAAP), las ventas netas decrecieron 7 por ciento en el trimestre, la utilidad de operación decreció un 12 por ciento y la utilidad neta decreció 18 por ciento.

En los últimos doce meses hemos invertido \$2,289 millones de pesos (\$1,739 millones en activos fijos (CAPEX), y \$550 millones en recompra de acciones propias) y pagado dividendos a nuestros accionistas por \$4,144 millones de pesos.

Con base en las expectativas de crecimiento futuro, continuamos invirtiendo en aumentar nuestra capacidad productiva y en proyectos de innovación. Nuestro principal proyecto, la máquina de tissue en Querétaro, continúa conforme a lo planeado en tiempo y costo y esperamos que arranque en el segundo trimestre.

Durante el trimestre realizamos la reapertura de un Certificado Bursátil emitido en Septiembre de 2013 por un monto de \$750 millones de pesos a un tasa variable de TIIE + 0.17% a un plazo de 4.6 años. Dicha reapertura recibió calificaciones “AAA” por Standard & Poor’s y Fitch.

Al 31 de marzo la compañía tenía \$6,339 millones de pesos en efectivo.

La Compañía cuenta con un instrumento financiero derivado para cubrir tasas de interés, cambios en el valor de mercado de este instrumento no impactarían los resultados de la empresa de modo material.

Evento Posterior

A principios de Abril se colocó exitosamente un bono por US\$250 millones en el mercado 144A / Reg. S. El bono tiene un vencimiento a 10 años pagando una tasa de 3.80% con calificaciones “A-“ y “A” por Standard & Poor’s y Fitch respectivamente. Tanto el principal como el pago de intereses están swapeados a pesos de modo que el emitir en los mercados internacionales no incrementa nuestra exposición al dólar.

Programa de Recompra de Acciones durante el primer trimestre del año

	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Acciones recompradas	540,729	154,997

BALANCES GENERALES

Millones de pesos

	31 de Marzo de	
	<u>2014</u>	<u>2013</u>
<u>Activo</u>		
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 6,339	\$ 4,729
Cuentas por cobrar	5,438	5,837
Inventarios	2,130	1,911
Activo fijo	15,880	15,634
Intangibles y otros activos	<u>1,467</u>	<u>1,437</u>
Total	\$ 31,254	\$ 29,548
<u>Pasivo y Capital Contable</u>		
Porción circulante de la deuda a largo plazo	\$ 2,300	\$ 1,250
Cuentas por pagar	3,395	2,995
Beneficios a los empleados	1,260	1,104
Dividendos por pagar	4,402	4,169
Pasivos acumulados y provisiones	1,421	1,560
Impuestos a la utilidad	360	708
Deuda a largo plazo	10,927	9,980
Instrumentos financieros derivados	219	194
Impuestos diferidos	1,694	1,783
Otros pasivos	152	220
Capital Contable	<u>5,124</u>	<u>5,585</u>
Total	\$ 31,254	\$ 29,548

FLUJOS DE EFECTIVO
Millones de pesos

	Tres meses terminados el	
	31 de Marzo de	
	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	\$1,432	\$1,697
Depreciación	406	379
Otros	137	114
Flujos utilizados en la operación	<u>(1,231)</u>	<u>(542)</u>
Flujos netos de actividades de operación	744	1,648
Programa de inversiones y otros	(377)	(287)
Recompra de acciones	(19)	(5)
Emisión de deuda	748	-
Intereses pagados - neto	<u>(147)</u>	<u>(92)</u>
Efectivo generado	949	1,264
Efectivo al inicio del período	5,390	3,465
Efectivo al final del período	6,339	4,729

Kimberly-Clark de México S.A.B. de C.V. fabrica y comercializa productos de consumo personal tales como pañales, toallas femeninas, papel higiénico, servilletas, pañuelos, toallas de papel y toallitas húmedas. Somos líderes de mercado en casi todas nuestras categorías con marcas como Huggies, KleenBebé, Kleenex, Kimlark, Pétalo, Cottonelle, Depend, Kotex y Evenflo.